

Como aumentar o capital social das redes de líderes e empresas

Caderno de Ideias Fundação Dom Cabral ®

Temática: Liderança

Ignacio García – GarciAlgnacio Network Thinking



FICHA CATALOGRÁFICA Elaborada pela Biblioteca Walther Moreira Salles Fundação Dom Cabral

García, Ignacio.

Como aumentar o capital social das redes de líderes e empresas. [relatório de pesquisa] / Ignacio García. -- Nova Lima, MG: Fundação Dom Cabral, Núcleo de Desenvolvimento de Liderança, 2025.

11 p.: il. color. [Documento Eletrônico]

Bibliografia. ISBN 978-85-68143-13-1

1. Liderança. 2. Capital Social (Sociologia). 3. Redes de Relações Sociais. I. García, Ignacio. II. Fundação Dom Cabral - Nova Lima. III. Coleção das Produções FDC. IV. Título.

CDU: 005:316.46

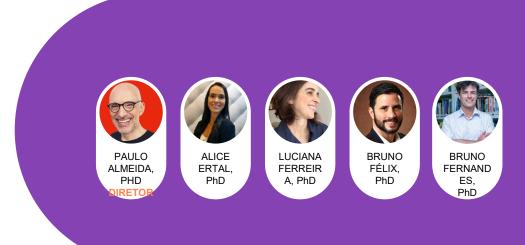
Bibliotecária: Sandra Maria Vinhal – CRB 6/003845/0

DOI <u>10.52959/978-85-68143-13-1</u>



Conselho Editorial

dos Cadernos de Ideias da temática de Liderança da Fundação Dom Cabral







Sumário

 Caminho para um novo modelo de gestão em rede O que são as redes de liderança? O framework Network Thinking Network Thinking na prática Recomendações 	05 06 07 09	
		10



Introdução

Vivemos uma transição entre modelos organizacionais hierárquicos e estruturas mais fluidas. colaborativas e fortemente impactadas pela inteligência artificial generativa. Nesse novo contexto, a liderança é cada vez menos atribuída a cargos e mais relacionada à capacidade de exercer influência. mobilizar redes e gerar valor por meio de conexões estratégicas.

Caminho para um novo modelo de gestão em rede

Vivemos uma transição entre modelos organizacionais hierárquicos e estruturas mais fluidas, colaborativas e fortemente impactadas pela inteligência artificial generativa. Nesse novo contexto, a liderança é cada vez menos atribuída a cargos e mais relacionada à capacidade de exercer influência, mobilizar redes e gerar valor por meio de conexões estratégicas.

Esse cenário é impulsionado pela transformação digital em sua fase mais avançada, marcada pela integração de tecnologias inteligentes que impactam não apenas os processos, mas também as dinâmicas relacionais dentro e fora das organizações. Compreender e ativar redes de influências, conhecimentos e competências tornase essencial para se adaptar. Mais do que posições formais, importa o capital social — entendido como a capacidade relacional de acessar recursos, gerar confiança, exercer influência e criar pontes entre grupos e conhecimentos diversos.

Para isso, é necessário um modelo que vá além da análise estrutural das organizações e de seus líderes, permitindo compreender o valor das conexões como alavanca estratégica. É nesse contexto que surge o framework Network

Thinking, consolidado a partir de mais de quinze anos de experiência em consultoria e centenas de projetos, apoiado por tecnologias desenvolvidas para mapear e intervir estrategicamente em redes de liderança — tanto internas quanto externas às organizações.

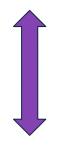




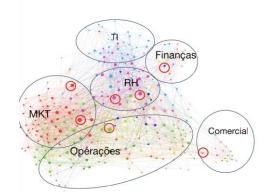
O que são redes de liderança?

Rede Formal (organograma)





Rede informal (como o trabalho acontece de fato)



Redes de liderança são teias de relações interpessoais que transcendem estruturas formais e revelam como o trabalho realmente acontece nas organizações. Elas conectam pessoas que:

- Influenciam decisões mesmo sem autoridade formal;
- São buscadas para aconselhamento, suporte ou articulação;
- Atuam como hubs dentro de suas áreas e como pontes entre diferentes áreas e comunidades de prática;
- Acessam recursos, inovações e oportunidades com maior agilidade.

Essas lideranças de rede muitas vezes não aparecem no topo dos organogramas formais nem nos cargos institucionais. Identificá-las e desenvolvê-las é essencial para promover transformações e desenvolvimento com adesão genuína.



3

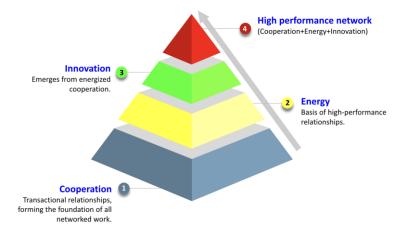
O framework Network Thinking

O **Network Thinking** (ou Pensamento em Rede) é um framework desenvolvido pelo Ignacio García para pensar e agir em rede. Baseado em centenas de projetos conduzidos ao longo de mais de quinze anos, sua estrutura apoia-se em três pilares:

1. Metodologia

Combina o rigor analítico da **Análise de Redes Organizacionais** (ONA, na sigla em inglês) com a profundidade interpretativa da **Antropologia Organizacional** e as melhores práticas em **gestão da mudança, talentos e conhecimento**. Essa abordagem integrada permite acompanhar com precisão as dinâmicas de cooperação híbrida entre colaboradores humanos e agentes de inteligência artificial, refletindo os novos modelos de gestão baseados em redes.

Além do diagnóstico, a metodologia orienta ações estratégicas como o engajamento de influenciadores-chave, a superação de silos de cooperação e a criação de rituais e espaços que favorecem a inovação.



2. Modelo

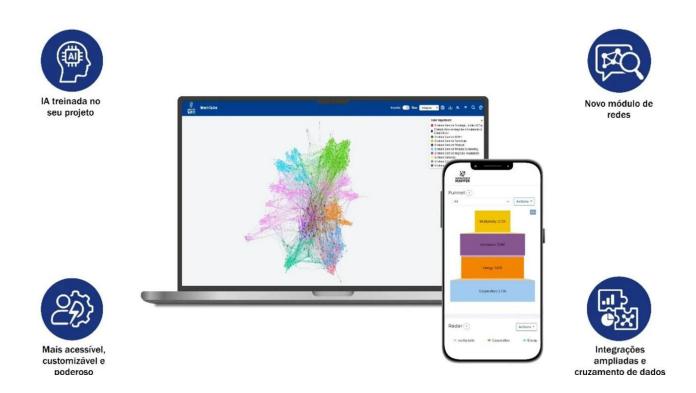
O modelo do **Trabalho em Rede** (*Garcia, 2011*) estrutura os níveis individual, de equipe e organizacional, classificando os papéis dos nós da rede (hubs, brokers, periféricos) e orientando intervenções para potencializar o capital social e melhorar os fluxos de informação e poder em dimensões chaves de relacionamento.



3. Tecnologia:

O **Workforce Mapper** é uma plataforma SaaS de Análise de Redes Organizacionais (ONA), desenvolvida pelo autor e sua equipe, que automatiza a coleta de dados, visualiza redes dinâmicas e integra informações de múltiplas fontes internas e externas. A ferramenta gera visualizações, indicadores e recomendações estratégicas para a execução e escalonamento de projetos voltados ao fortalecimento do capital social — tanto de líderes quanto de áreas e equipes de trabalho.

A incorporação da **netnografia** e o **stakeholders mapping** expande o alcance do framework para além das fronteiras organizacionais, viabilizando o mapeamento de redes externas por meio da análise da pegada digital pública de stakeholders e temas estratégicos.







Network Thinking na prática

A aplicação do framework é realizada via a plataforma **Workforce Mapper**, possibilitando mapear tanto redes internas quanto externas de stakeholders:

1. Mapeamento da rede interna

Com base no Modelo do Trabalho em Rede (García, 2011), o mapeamento é realizado por meio de um questionário estruturado e dados secundários, revelando três dimensões essenciais das redes organizacionais: **Cooperação**, **Energização** e **Inovação**. Essas redes constituem o capital social tanto dos indivíduos quanto da organização como um todo.

2. Mapeamento da rede externa

Utiliza técnicas de **netnografia** e **stakeholder mapping** para analisar a presença digital pública em torno de temas e atores estratégicos. O mapeamento das redes externas permite compreender como as lideranças e organizações se posicionam em comunidades profissionais, ecossistemas de inovação e espaços de influência e reputação.

3. Visualização dos resultados

Os dados são apresentados em um dashboard interativo com três níveis:

- Macro: visão da estrutura geral da organização e seus fluxos formais e informais.
- **Mezzo:** identificação de clusters e subculturas com base em afinidades e práticas colaborativas.
- **Micro:** análise da ego-rede de cada liderança, com indicadores e recomendações personalizadas nutridas via inteligência artificial.



5

Recomendações para programas de liderança baseados em redes

A **Fundação Dom Cabral** pode integrar o framework **Network Thinking** em seus programas de desenvolvimento de lideranças e transformação organizacional, fortalecendo o capital social individual e corporativo de forma estruturada e estratégica.

Recomendações:

- Mapeamento individual: incorporar o diagnóstico do capital social de cada líder em formação, permitindo acompanhar sua evolução ao longo do tempo.
- Mapeamento corporativo: oferecer às empresas associadas o mapeamento do capital social organizacional, incluindo a análise de redes internas e de stakeholders externos.
- Formação em Network Thinking: incluir os fundamentos metodológicos e tecnológicos do framework nos programas da FDC, preparando lideranças para um contexto em que a gestão de redes híbridas, o desenvolvimento do capital social e o uso estratégico da inteligência artificial serão competências-chave da liderança em rede.



Referências

- Balkundi, P., & Kilduff, M. (2005). The ties that lead: A social network approach to leadership. *The Leadership Quarterly*, 16(6), 941-961. https://doi.org/10.1016/j.leaqua.2005.09.004
- Cross, R., & Parker, A. (2004). *The Hidden Power of Social Networks*. Harvard Business School Press.
- García, I. (2011). Uma visão antropológica das redes sociais. *Harvard Business Review Brasil*.
- García, I., & Bundio, J. (2025). Rede híbridas e inteligência artificial: A nova arquitetura do trabalho organizacional. In V. Magnani (Org.), *RH* e *Tecnologia: Como pensam as lideranças*. Editora REDE Líderes.
- Kozinets, R. V. (2015). Netnography: Redefined (2nd ed.). Sage Publications Ltd.



www.fdc.org.br | www.sejarelevante.fdc.org.br

www.fdc.org.br/nucleodelideranca